

Cedam Il Contratto Internazionale Di Bortolotti Fabio

This book provides a much-needed analysis of this very important subject for international business lawyers, including discussion of the jurisdictional and choice of laws issues arising from cross-border contracts of insurance and reinsurance concluded by electronic means. This book is the first published in England to devote itself to a detailed analysis of the choice of laws rules in the E.C. Insurance Directives. It is aimed at academics and practitioners, at private international lawyers and at insurance lawyers. The private international law rules of the E.C. Insurance Directives deal with the applicable law to insurance contracts covering risks situated within the EU. They do not deal with the applicable law to reinsurance contracts and insurance contracts covering risks situated outside the EU. This should be ascertained by reference to the choice of laws provisions in the 1980 Rome Convention on the law applicable to contractual obligations. Detailed discussion of these rules is also provided, and proposals for reform suggested.

The book investigates the various aspects characterizing Megaprojects from numerous perspectives and by integrating different disciplines: engineering, economics, business organization, human resource management, law, etc. It represents the first output of MeRIT (the Megaproject Research Interdisciplinary Team), and focuses on the intrinsic and unavoidable complexity of Megaprojects. The chapters have intentionally not been

standardized, and humanistic topics are not separated from technical ones: this way of reading and interpreting Megaprojects through the cross-pollination of various disciplines reflects the MeRIT approach. Addressing the complexity involved in Megaprojects requires the use of a hermeneutic circle of sorts: understanding the project as a whole is achieved by referring to the specific parts, while each part can only be understood in relation to the whole. This circular approach appears to be the only one applicable to Megaprojects: no final destination, no final synthesis can be achieved. This volume consists of eight chapters written by researchers in law, economics, sociology, business organization, engineering, architecture and landscaping. The topics covered will be relevant to researchers, practitioners involved in the development of Megaprojects, and policymakers at the EU level.

La Ley aplicable a los contratos internacionales celebrados después del 17 de diciembre de 2009 se determina con arreglo al Reglamento 593/2008 de 17 junio 2008 sobre la ley aplicable a las obligaciones contractuales, conocido como "Reglamento Roma I". Este Reglamento obliga a todos los Estados miembros de la UE, excepto Dinamarca. El Reglamento Roma I contribuye al buen funcionamiento del Mercado interior; porque favorece "la previsibilidad del resultado de los litigios" y porque potencia "la seguridad en cuanto a la ley aplicable". El Reglamento Roma I contribuye también a la creación del "espacio de libertad, seguridad y justicia". En efecto, la unificación de las normas de conflicto favorece la libre circulación de resoluciones

judiciales, pues un Estado miembro ("Estado de destino") aceptará sin problemas el reconocimiento y ejecución de resoluciones dictadas en otro Estado miembro ("Estado de origen"), si las autoridades del Estado de origen han dictado una resolución en la que se ha aplicado la misma Ley que hubiera aplicado una autoridad del Estado de destino.

Since fall 2006: a new, revised edition of Unidroit Principles in Practice, featuring approximately 120-130 cases. The UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts, published in 1994, were an entirely new approach to international contract law. Prepared by a group of eminent experts from around the world as a "restatement" of international commercial contract law, the Principles are not a binding instrument but are referred to in many legal matters. They are widely recognized now as a balanced set of rules designed for use throughout the world irrespective of the legal traditions and the economic and political conditions of the countries in which they are applied.

The Unidroit Principles of International Contracts, first published in 1994, have met with extraordinary success in the legal and business community worldwide. Prepared by a group of eminent experts from all major legal systems of the world, they provide a comprehensive set of rules for international commercial contracts. Available in more than 20 language versions, they are increasingly being used by national legislatures as a source of inspiration in law reform projects, by lawyers as guidelines in contract negotiations and by arbitrators as a legal basis for the settlement of disputes. In 2004 a

new edition of the Unidroit Principles was approved, containing five new chapters and adaptations to take into account electronic contracting. This new edition of An International Restatement of Contract Law is the first comprehensive introduction to the Unidroit Principles 2004. In addition, it provides an extensive survey and analysis of the actual use of the Unidroit Principles in practice with special emphasis on the different ways in which they have been interpreted and applied by the courts and arbitral tribunals in the hundred or so cases reported worldwide. The book also contains the full text of the Preamble and the 180 articles of the Unidroit Principles 2004 in Chinese, English, French, German, Italian and Russian as well as the 1994 edition in Spanish. Published under the Transnational Publishers imprint.

According to some commentators, forum shopping is an “evil” that must be eradicated. It has been suggested that the unification of substantive law through international conventions constitutes one way to achieve this outcome. This book shows that the drafting of uniform substantive law convention cannot prevent forum shopping. The reasons are classified into two main categories: convention-extrinsic and convention-intrinsic reasons. The former category comprises those reasons upon which uniform substantive law conventions do not have an impact at all. These reasons range from the costs of access to justice to the bias of potential adjudicators to the enforceability of judgments. The convention-intrinsic reasons, on the other hand, are reasons that relate to the nature and design of uniform substantive law conventions, and include their

Get Free Cedam Il Contratto Internazionale Di Bortolotti Fabio

limited substantive and international spheres of application as well as their limited scope of application, the need to provide for reservations, etc. This book also focuses on another reason why forum shopping cannot be overcome: the impossibility of ensuring uniform applications and interpretations of the various uniform substantive law conventions.

Nelle operazioni con l'estero, il contratto dovrebbe rappresentare il momento in cui le rispettive esigenze, esperienze e professionalità dei merchants e dei lawyers vengono condivise e temperate in vista del raggiungimento dei traguardi, e non da ultimo del profitto, che l'impresa italiana intende raggiungere. Una simile impostazione comporta per il giurista a cui sia affidata la redazione del testo di un contratto internazionale una maggior attenzione nella redazione ed un maggiore sforzo per comprendere prima, e poi disciplinare, l'operatività delle procedure imprenditoriali attraverso cui le parti dovranno realizzare, pensando alla possibile litigation non soltanto come ad un possibile evento a cui prepararsi, quanto piuttosto ad una eventualità da scongiurare. Nel libro, e più precisamente nella parte dedicata alla struttura e alle partizioni di un contratto internazionale sono inserite, a maggior chiarimento, numerose esemplificazioni, in inglese ed in italiano, di clausole contrattuali dedicate alla questione discussa. Considerato che la sottoscrizione dei contratti internazionali spesso giunge dopo un graduale processo di "avvicinamento" tra l'impresa italiana ed il potenziale partner straniero, l'ultima parte del libro è dedicata ai documenti pre-contrattuali che le

Get Free Cedam Il Contratto Internazionale Di Bortolotti Fabio

parti sottoscrivono in tale fase e poi durante la negoziazione vera e propria, e quindi Lettere di Intenti, Memorandum of Understanding e Confidentiality Agreement, per ognuno dei quali, al termine del libro sono inseriti diversi esempi. STRUTTURA DEL VOLUME 1. Un'introduzione ai contratti internazionali 2. I requisiti di un contratto internazionale 3. La determinazione della legge applicabile e delle modalità di risoluzione delle controversie nei contratti internazionali 4. Lex mercatoria e contratti self-regulatory 5. Le tecniche di redazione dei contratti nei sistemi di common law e di civil law 6. La struttura del contratto 7. Negoziazione di contratti complessi ed accordi preliminari nella pratica del commercio internazionale

This volume explores from a legal perspective, how blockchain works. Perhaps more than ever before, this new technology requires us to take a multidisciplinary approach. The contributing authors, which include distinguished academics, public officials from important national authorities, and market operators, discuss and demonstrate how this technology can be a driver of innovation and yield positive effects in our societies, legal systems and economic/financial system. In particular, they present critical analyses of the potential benefits and legal risks of distributed ledger technology, while also assessing the opportunities offered by blockchain, and possible modes of regulating it. Accordingly, the discussions chiefly focus on the law and governance of blockchain, and thus on the paradigm shift that this technology can bring about.

This book contains a case-based assessment of the Draft Common Frame of

Reference carried out by the Common Core Evaluating Group, which gathers a number of well-established and younger scholars coming from Eastern and Western countries of the European Union using the working method of the research project "The Common Core of European Private Law" (www.common-core.org). The aim of the assessment is to test how the Draft Common Frame of Reference could work when applied in different national legal systems. To this end, a number of factual situations, i.e. hypothetical cases, have been drafted by the authors and solved through the application of both national rules and rules of the DCFR. Thereby, similarities and differences in the outcome of the cases have been analysed, together with difficulties - if any - in the application of the "Principles of European Law". The Common Core assessment has been carried out as part of the "Joint Network of European Private Law" Project (CoPECL), financed by the EU Commission.

This book brings together the top international sales law scholars from twenty-three countries to review the Convention on Contracts for International Sale of Goods (CISG) and its role in the unification of global sales law. It reviews the substance of CISG rules and analyzes alternative interpretations. A comparative analysis is given of how countries have accepted, interpreted, and applied the CISG. Theoretical insights are offered into the problems of uniform laws, the

CISG's role in bridging the gap between the common and civil legal traditions, and the debate over good faith in CISG jurisprudence. The book reviews case law relating to the interpretation and application of the provisions of the CISG; analyzes how it has been recognized and implemented by national courts and arbitral tribunals; offers insights into problems of uniformity of application of an international sales convention; compares the CISG with the English Sale of Goods Act and places it in the context of other texts of UNCITRAL; and analyzes the CISG from the practitioner's perspective.

Stipulare un contratto con una controparte estera può far sorgere dubbi e problemi più complessi ed articolati rispetto a quelli generati dai rapporti contrattuali con soggetti nazionali. Il contesto in cui si sviluppa una transazione con l'estero è, infatti, caratterizzato dalla diversità di sistemi giuridici, dalla diversità di norme, di consuetudini, di significato attribuito a termini di uso comune che suggeriscono un esame attento delle diverse clausole contrattuali per ricercare quelle più idonee. Le componenti valutarie, finanziarie, creditizie, logistiche e commerciali, gli usi e le consuetudini, la scelta dei termini di consegna delle merci, le forme di pagamento in uso nei singoli Paesi possono, infatti, incidere in misura rilevante nella determinazione della natura e del contenuto del rapporto contrattuale. Nel volume sono approfondite le normative

che interessano l'operatore italiano impegnato nel recupero di somme di denaro all'estero. Si esaminano il quadro normativo in vigore nell'Unione Europea, le norme italiane di diritto internazionale privato e processuale nonché le principali disposizioni di diritto uniforme relative alla vendita di beni mobili previste dalla Convenzione di Vienna. Si analizzano poi le disposizioni in essere in alcuni principali Paesi del mondo, ossia gli USA, la Cina, il Brasile, l'India, la Turchia e la Russia. STRUTTURA DEL VOLUME CAPITOLO 1 - Normativa comunitaria CAPITOLO 2 - La Convenzione di Vienna e la tutela contrattuale della parte venditrice CAPITOLO 3 - Il diritto internazionale privato italiano CAPITOLO 4 - Il recupero dei crediti negli Stati Uniti CAPITOLO 5 - Il recupero dei crediti in Cina CAPITOLO 6 - Il recupero dei crediti in Brasile CAPITOLO 7 - Il recupero dei crediti in India CAPITOLO 8 - Il recupero dei crediti in Turchia CAPITOLO 9 - Il recupero dei crediti in Russia Appendice

Il presente volume intende affrontare il tema dei contratti internazionali in modo originale, da un lato concentrando l'attenzione sui temi essenziali, la cui comprensione è indispensabile per orientarsi in questa materia, e dall'altro utilizzando un metodo di esposizione, integrato con esempi e casi concreti, che faciliti la comprensione delle problematiche, non prive di complessità, relative alla cosiddetta contrattualistica internazionale. Per quanto riguarda il primo aspetto,

L'autore ha cercato di approfondire gli aspetti realmente importanti per capire la materia dei contratti internazionali, tralasciando aspetti più marginali e talvolta anche questioni importanti sotto il profilo teorico, ma di fatto prive di rilevanza concreta. Infatti, lo scopo primario del volume è di mettere il lettore in grado di comprendere a fondo le problematiche dei contratti internazionali e quindi di potersi orientare nella materia, il che non esclude la possibilità di ulteriori approfondimenti su aspetti specifici. Quanto al secondo aspetto, quello del metodo espositivo, ricorrendo ad un linguaggio semplice e il meno «tecnico» possibile, illustrando le questioni critiche con esempi concreti e, infine, utilizzando accorgimenti grafici che facilitino la lettura, è stato realizzato un prodotto editoriale che sia nella massima misura user-friendly, mettendo in primo piano le esigenze del lettore.

L'interpretazione è la prima operazione che va compiuta allorché si analizza il contratto, e consiste, in via principale ed in prima battuta, nella ricostruzione della volontà delle parti, cioè nell'individuazione del significato che le parti volevano attribuire alle dichiarazioni che hanno scambiato. L'interpretazione del contratto, dunque, è attività logicamente precedente a qualunque ulteriore operazione giuridica da svolgere su di esso, quali la qualificazione o l'individuazione di cause di invalidità. Il nostro ordinamento regola l'attività interpretativa con gli artt. 1362-1371 c.c., a

cui si aggiungono poche norme speciali, soprattutto in tema di diritto dei consumi. Il modo in cui tali norme vengono lette è cambiato profondamente in tempi recentissimi. L'opera vuole mettere in luce tali cambiamenti, sottolineandone i legami con le principali linee di tendenza che stanno attraversando il diritto dei contratti. Inoltre, l'opera fornisce una lettura pratica delle norme, evidenziando gli aspetti affrontati dalla giurisprudenza.

The Yearbook Commercial Arbitration continues its longstanding commitment to serving as a primary resource for the international arbitration community with reporting on arbitral awards and court decisions applying the leading arbitration conventions, as well as on arbitration legislation and rules. Volume XLIII (2018) includes: • excerpts of arbitral awards made under the auspices of the International Chamber of Commerce (ICC) and the Milan Chamber of Arbitration (CAM); • notes on new and amended arbitration rules, including references to their online publication; • notes on recent developments in arbitration law and practice in Argentina, Canada, Cape Verde, PR China, Colombia, Costa Rica, Czech Republic, Hungary, Jamaica, Malaysia, Mexico, South Africa, Sudan, United Arab Emirates and Uruguay; • excerpts of 91 court decisions applying the 1958 New York Convention from 21 countries – including, for the first time, a case from the Marshall Islands – all indexed by subject matter and linked to the commentaries on the New York Convention published in the Yearbook, authored by former General Editor and leading expert Prof. Albert Jan van den Berg; • excerpts

from other court decisions of interest to the practice of international arbitration; • an extensive Bibliography of recent books and journals on arbitration. The Yearbook is edited by the International Council for Commercial Arbitration (ICCA), the world's leading organization representing practitioners and academics in the field, with the assistance of the Permanent Court of Arbitration, The Hague. It is an essential tool for lawyers, business people and scholars involved in the practice and study of international arbitration.

Il contratto internazionale. Manuale teorico-pratico.CEDAM

As of 17 December 2010, the Rome I Regulation (EU Regulation 593/2008) on the law applicable to contractual obligations is directly applicable in all EU Member States with the exception of Denmark. The Rome I Regulation replaces the Rome Convention of 1980 in the EU Member States and will apply to all contracts concluded as of 17 December 2010. However, and herein lies the utility and great importance of this work, the Rome Convention and the Rome I Regulation will be applied in parallel for a significant time to come (the author himself anticipates a ten-to-fifteen year period); in the latter case to contracts made after 17 December, 2010. This is why this commentary takes into account both sources of law, in their mutual interaction and broader context. The comprehensiveness of the Rome Convention / Rome I Regulation is clearly apparent, but one of the great achievements of the author is his amassing of over 1,800 judicial decisions, most of which are furnished with a detailed commentary;

where these decisions apply national laws, the latter are cited both in the original and in translation. For a number of rulings, the commentary include not only a case summary of the facts and an analysis of the conclusions drawn by the court, but also takes them as models to hypothesize what conclusions would be reached if the Rome I Regulation were to be applied.

The International Trade and Business Law Review is the official publication of the Australian Institute of Foreign and Comparative Law. The Review includes leading articles, case notes and comments, as well as book reviews. and understanding of recent developments in international trade and transnational business. The Review contributes in a scholarly way to the discussion of these issues, whilst being informative and of practical relevance to business people. It also promotes further development of the trading relationship between Australia and its traditional trading partners, including the European Community and the APEC countries. of leading international trade law practitioners and academics from the European Community, the United States, Asia and Australia.

The Unidroit Principles of International Contracts, first published in 1994, have met with extraordinary success in the legal and business community worldwide. Prepared by a group of eminent experts from all major legal systems of the world, they provide a comprehensive set of rules for international commercial contracts. This new edition of An International Restatement of Contract Law is the first comprehensive introduction to the Unidroit Principles 2004. In addition, it provides an extensive survey and analysis of the actual use of the Unidroit Principles in practice with special emphasis on the different ways in which they have been

Get Free Cedam Il Contratto Internazionale Di Bortolotti Fabio

interpreted and applied by the courts and arbitral tribunals in the hundred or so cases reported worldwide. The book also contains the full text of the Preamble and the 180 articles of the Unidroit Principles 2004 in Chinese, English, French, German, Italian and Russian as well as the 1994 edition in Spanish.

Con la presente opera si è approfondito lo studio del contratto di agenzia muovendo da un'attenta analisi dei suoi elementi essenziali, avuto riguardo agli insegnamenti impartiti dalla più recente giurisprudenza e dalla moderna dottrina. Nel contempo, si è sottolineato l'influenza esercitata sui nostri interpreti dalla giurisprudenza della Corte di giustizia europea, le cui più importanti pronunce sono state oggetto di ampi commenti. Al fine di delineare una disciplina del contratto internazionale di agenzia, si è quindi preso in esame i Regolamenti CE del 2008/593 (c.d. Roma 1) e 2012/1215 (c.d. Bruxelles 1 Bis), quest'ultimo entrato in vigore nel gennaio di quest'anno. Un'attenzione particolare è stata riservata all'esame dei tre AEC sottoscritti nel 2014, relativi ai settori industriale, piccola e media industria ed artigianato, le cui principali novità, soprattutto in materia di calcolo dell'indennità di fine rapporto, sono state prima commentate e quindi poste in confronto con la disciplina dettata con l'accordo del 2009, settore commercio, nonché con i previgenti accordi del 2002. Specifica trattazione ha infine ricevuto il comparto previdenziale, la cui attuale disciplina è offerta dal Regolamento 2012, ulteriormente aggiornato nell'edizione 2013. Nonostante il taglio scientifico dell'opera, si è evidenziato i diversi convincimenti maturati dalla giurisprudenza in relazione ad ogni questione giuridica trattata. Lo stesso si è fatto con riguardo alla dottrina. Ciò al fine di favorire gli operatori del diritto nella ricerca della soluzione del caso pratico. Si pone in linea con questo obiettivo la decisione di dotare il volume di una esaustiva appendice all'interno della quale le

Get Free Cedam Il Contratto Internazionale Di Bortolotti Fabio

varie fonti, interne ed internazionali, potranno essere di immediata consultazione.

[Copyright: d0252bbb640586e4bf11e9b82e553871](#)